

Networking als Lebenseinstellung

Vortrag 14.10.2004

Referentin: Yvonne Laage

Firma [Visitenkartenparty.biz](http://www.Visitenkartenparty.biz)

Aufbau

- 1. Grundsatzentscheidungen am Anfang**
- 2. Der erste Kontakt**
- 3. Das eigene Netzwerk vergrößern**
- 4. Netzwerk richtig pflegen**
- 5. Was beachtet werden sollte**

1. Grundsatzentscheidungen am Anfang

A stylized illustration of two hands shaking, rendered in shades of white and light gray, set against a solid tan background. The hands are positioned horizontally across the lower half of the slide, with the left hand on the left and the right hand on the right, both reaching towards the center.

Grundsatzentscheidungen am Anfang

- **Setzen Sie sich selbst Ziele**
- **Kontrollieren Sie Ihre Ziele in Abständen**
- **Legen Sie Zeiten fest**
- **Dokumentieren Sie**
- **Budget festlegen**

2. Der erste Kontakt



Der erste Kontakt

- **Die richtige Veranstaltung ?**
- **Wo/Wie spreche ich die für mich interessanten Gäste an ?**
- **Wie verhalte ich mich in einem Gespräch ?**
- **Wie beende ich ein Gespräch ?**
- **Welche Tricks gibt es ?**

3. Das eigene Netzwerk vergrößern

Das eigene Netzwerk vergrößern

- **Fragen Sie offen nach Kontakten**
- **Sammeln Sie Ihre Kontakte gut und pflegen Sie sie**
- **Nutzen Sie die Möglichkeit von Verbänden**
- **Vernetzen Sie andere und Sie werden selbst vernetzt werden**
- **sehen Sie jeden als potentiellen Netzwerkpartner an**

4. Netzwerke richtig pflegen

Netzwerke richtig pflegen

- **Datenbank, a,b,c Kontakte**
- **Stetigkeit in der Kontaktaufnahme**
- **Gründe sich zu melden**
- **Geschenke für das Netzwerk**
- **eigene Veranstaltungen**

5. Was beachtet werden sollte



Was beachtet werden sollte

- **Nehmen Sie Networking ernst**
- **Versprechen Sie nur, was Sie auch halten können**
- **Reden ist Silber / Schweigen ist Gold**
- **empfehlen ist anders als Kontakt vermitteln**
- **im Maß liegt die Stärke**



**Danke für Ihre
Aufmerksamkeit -
Auf gute Kontakte und Ihre
Fragen**